

あしたの社長学

主催：経営改革実践会
事務局：日本労務センターTEL：027-330-5557

新春特別勉強会のご案内

会場：高崎商工会議所

NHKドラマ「ハゲタカ」のモデルとなった越 純一郎氏
を招いて利益体質の企業を創る手法や売上を伸ばした実践
方法をご紹介いただく勉強会を開催いたします！
今後の経営戦略の参考になる大チャンスです！



NHKの企業再生ドラマ「ハゲタカ」を楽し
みに見ていた経営者の方も多いいこと
と思います。襲いかかる『ハゲタカ』に
敢然と立ち向かう男がいた。旧態依然
とした日本の体制にもがきつつ懸命に
日本企業を支え続け、日本初の企業再
生家として企業再生の道を模索してい
くエリートバンカー！柴田恭兵氏が演じた芝野建夫。

この芝野建夫のモデルが「越 純一郎氏」です。

越氏は言います。

- 事業再生や創業支援は資金ではできません。不可欠なのは、経営力です。
- 最重要事項は、販売です。「売上げなくして経営なし、販売なくして再建なし」。販売さえ伸ばせば道が開けるケースが圧倒的多数です。
- 販売強化を説きたいのですが、テクニックではなくその前に不可欠となる経営理念の問題を丁寧に扱いたいです。

ここ最近の状況を見れば、いわゆるハゲタカ的なイメージが先行する中でファンド規模のみが徒に拡大するという、まさにブームの渦中にあると言えるだろう。そのような中での越 純一郎氏の主張は非常に新鮮だし重要である。このような地に足のついた議論が活発化されることを通して、日本に本当の意味でプライベート・エクイティが健全に根付いくのではなからうか…そんなことを期待させる勉強会です。



こし じゅんいちろう

講師：越 純一郎氏

演題：販売なくして経営なし 一現実的な拡販実現のための基本問題 一
貴重な体験を凝縮し、迫力のある、そして話題の幅が広いお話です。

日本興業銀行にて、日米でM&Aなどのインベストメント・バンキングなどに携わり、2000年に、秋田県の千秋薬品・シグマシステムズグループの企業経営者に転じ、再建に着手し3年間で再建を完了。企業再生の成功事例として注目されている越氏の実績は、NHKドラマ「ハゲタカ」のロールモデルとしても採り上げられ、同番組は今年2月中旬より6週に亘って放映され、反響を呼びました。越氏は、自身のバンカー、企業再生家、経営者としての経験を踏まえて、他の経営者、営業マンなどの育成・研修にも極めて熱心です。

1978年 東京大学法学部卒業、日本興業銀行に入行。約12年間のニューヨーク勤務を含む22年間に、日米でM&A、企業間提携、不動産投資等に数々の実績を残す。
2000年 日本興業銀行退職、秋田県の千秋薬品・シグマグループに参加し3年で再建。経営者、企業育成、政策提言等にも積極的に日米数社の役員を務めるほか、講演・執筆、テレビ解説など多数。2004年4月、現場経営人材の輩出を目的とする『継志会』を設立。
主な著書：「中小企業再生の現場と実務」、「事業再生要諦一志と経営力ー日本再生の十年に向けて」、「プライベート・エクイティ」 他多数



- ※参加者数：40名
- ※おすすめ：社長・将来の社長・専務・常務
- ※受講料：1人10,000円
- ※日程：2008年1月21日(月)
- ※時間：18:00~20:00(2時間)
- ※会場：高崎商工会議所 2階 第1会議室 高崎市問屋町2-7-8

講演会申込書			
御社名		TEL	
所在地		FAX	
氏名		役職	

FAX



FAX 027-330-6331

1月18日(金)
必着