

# 【第3回 できる営業マンになる 10日間 プログラム】

## できるプログラム3つの特長

- ①御社の営業マンを10日間我社でお預りします。
- ②10日間《できる営業マン》と共に行動します。
- ③経営者 感覚が身に付きます。



船越谷 尚彦 (フナコヤ ナヒコ) 23歳 北海道 札幌市 出身

- ① 高崎経済大学では起業家育成支援団体(GEO)に参加して多くの経営者と接する。
- ② 大学在学中にインターンシップ専門求人フリーペーパーを創刊する新規事業を立ち上げる。
- ③ 10万部発行、関東圏内110大学へ配布、初年度から黒字を達成。
- ④ 平成19年4月より高崎でNO1の駐車場管理会社の営業として参画する。
- ⑤ 営業5日目にして契約を獲得。その後、5カ月間で21件の契約を獲得

私たちと一緒に  
成功体験を積み  
重ねましょう！

武田 祐介 (タケダ ユウスケ) 24歳 茨城県 笠間市 出身

- ① 高崎経済大学では起業家育成支援団体(GEO)に参加して多くの経営者と接する。
- ② 就職活動では志望企業から内定を得られず、具体的な行動もなく、時間だけが過ぎ去る。
- ③ 平成19年6月より高崎でNO1の駐車場管理会社の営業として参画する。
- ④ しかし、まったく契約が取れずに、うなだれる日々が過ぎていくが...
- ⑤ 一念発起し、1ヶ月目に1件成約、2ヶ月目に3件...と11ヶ月間で28件を達成！
- ⑥ 2年目は年間50件の成約を目標として自立した人間を目指し奮闘中。

実践プログラム1 『仕事の基本』

実践プログラム2 『営業活動の知恵』

実践プログラム3 『営業活動計画』

実践プログラム4 『営業活動の実践1』

実践プログラム5 『営業活動の実践2』

実践プログラム6 『営業会議の実践』

※日 時 : 第3回 10日間できるプログラム 6月Aコース \*日程は調整の上、決めます。

※受講者数 : 1人 限定

※おすすめ : 入社5年以内かつ、29歳以下で将来を期待する営業社員

※受講料 : 84,000円

### プログラム 詳細 資料 申込書

御社名		TEL	
所在地		FAX	
御担当者			

FAX



FAX 027-330-6331

資料申込締切  
6月5日 (木)



受講生の感想はホームページをご覧ください

日本労務センター 検索



主催：日本労務センター  
事務局：横井